



CIUDADANÍA CATÓLICA
Y ANÁLISIS SOCIAL

Elementos para el Discernimiento



Lunes, 5/07/2026 • Núm. 62

EL TRATADO COMERCIAL “MÉXICO-ESTADOS UNIDOS-CANADÁ”

¿Será el fin de una era?

Criterio ético de discernimiento:

“Ante las imponentes «res novae» del mundo del trabajo, la doctrina social de la Iglesia recomienda, ante todo, evitar el error de considerar que los cambios en curso suceden de modo determinista. El factor decisivo y «el árbitro» de esta compleja fase de cambio es una vez más el hombre, que debe seguir siendo el verdadero protagonista de su trabajo. El hombre puede y debe hacerse cargo, creativa y responsablemente, de las actuales innovaciones y reorganizaciones, de manera que contribuyan al crecimiento de la persona, de la familia, de la sociedad y de toda la familia humana.”

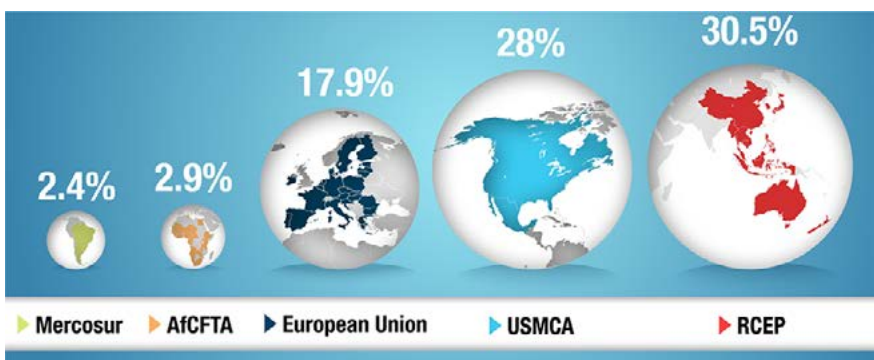
Compendio de la Doctrina Social de la Iglesia, no. 317

- El Tratado de Libre Comercio con Estado Unidos y Canadá, ¿en qué punto se encuentra?
- ¿Conviene para el país y la región que continúe o que se detenga?
- ¿En qué condiciones sería idóneo continuar y de no hacerlo qué nos espera como sociedad?

» HECHOS

La era de la Globalización (1980-2025) ha tenido como resultado tres grandes fenómenos interconectados y entrelazados entre sí:

- **Primero**, la creación del **bloque productivo y comercial más grande del mundo en América del Norte**, justo a partir del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN, 1994), hoy conocido como Tratado México, Estados Unidos, Canadá (T-MEC, 2020).
- **Segundo**, la **reconfiguración del mundo en nuevos bloques comerciales** como “La Unión Europea”, el mismo “T-MEC” y el malogrado “Bloque Asia-Pacífico” (por la salida de Estados Unidos de las negociaciones del Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico, CPTPP, en vigor desde el 30 de diciembre de 2018).
- **Tercero**, el lanzamiento a una **modernización económica y tecnológica espectacular** y sin precedentes de Asia, con cuatro liderazgos fundamentales: China, seguido de la India, los Tigres Asiáticos y con Japón como base histórica de todo el proceso del Continente Asiático.



[Pacto comercial entre Asia y el Pacífico crea un nuevo "centro de gravedad" para el comercio mundial | ONU Comercio y Desarrollo \(UNCTAD\)](#)

En tal contexto, este nuevo bloque comercial **RCEP**, que entró en vigor el 1° de enero de 2022, integrado por 15 países de Asia Oriental y el Pacífico (con diferentes economías y etapas de desarrollo), representaría, en estos momentos, **el 30.5% del PIB mundial, por el 28% del bloque T-MEC.**

Estudios de la UNCTAD consideran que pronto formará un volumen de comercio superior al T-MEC entre sus 15 integrantes: Australia, Brunéi Darussalam, Camboya, China, Indonesia, Japón, la República de Corea, Laos, Malasia, Myanmar, Nueva Zelanda, Filipinas, Singapur, Tailandia y Vietnam. Este tratado libera el 90% de aranceles entre el comercio interno de esta Asociación, muy cercano al 0% de aranceles del T-MEC, siempre que se cumpla con las reglas de origen.

Hay otros dos bloques que son muy pequeños con relación al PIB mundial, sudamericano Mercosur (2,4%) y la Zona de Libre Comercio Continental Africana (2,9%).

MÉXICO Y EL T-MEC EN PROBLEMAS

Desde la segunda llegada a la presidencia de los Estados Unidos (20 enero 2025), **Trump se manifestó renuente al T-MEC por considerarlo una condición de desventaja** para su país, y lo mismo ha expresado sobre el libre comercio en general sin aranceles, considerándolo perjudicial para los Estados Unidos de América, por lo que **decidió privilegiar una nueva política proteccionista** fundada en aranceles mundiales, e intentar una **reindustrialización de los Estados Unidos** con base en inversiones en su propio territorio, promoviendo especialmente un **Reshoring**,

es decir, una relocalización de las empresas en Estados Unidos, más que un *Nearshoring* con sus socios mexicanos y canadienses.

En múltiples ocasiones, los organismos representativos de empresas y grupos económicos de los Estados Unidos han expuesto en la Casa Blanca las ventajas del T-MEC para la economía de su país, ante la miopía de la política arancelaria de Trump, y también han expuesto las ventajas y virtudes del T-MEC en relación con el comercio estadounidense y la creación de empleo en el propio país.

Sin embargo, como **el T-MEC no depende directamente de las empresas o los organismos empresariales, sino de los gobiernos de los tres países involucrados**, Trump utiliza el T-MEC según sus intereses y conveniencias políticas particulares (especialmente las electorales), sin abandonar su necia visión introspectiva y proteccionista.

Por otra parte, **Trump también está utilizando el T-MEC como instrumento de presión en contra del gobierno mexicano**, en orden a la Seguridad Nacional del proyecto MAGA y su correspondiente coalición con gobiernos latinoamericanos de "derecha", conocida como *Escudo de las Americas*, para implementar su estrategia DONROE ("América para los americanos") contra la penetración política y económica de China en el Continente y la injerencia de aliados prorrusos de Cuba y **gobiernos populistas latinoamericanos encabezados, internacionalmente, por Claudia Sheinbaum** (Barcelona, 2026).

Trump ha llegado a declarar en distintos escenarios, incluso ante el G7, que el gobierno mexicano encabezado por la dupla Sheinbaum y (antes) por López Obrador, es populista y socialista, dominado y financiado por los cárteles criminales de la droga. De hecho, tanto su Gabinete como varios legisladores influyentes, ya catalogan a la Cuarta Transformación como un Narco Estado y un Narco Gobierno.

[Las 5 veces en que Marco Rubio ha descrito a México como un 'narcoestado'](#)

El T-MEC actual es resultado de esa aversión de Trump al libre comercio. De hecho, fue la personalidad

narcisista de Trump (buscó tener “su Tratado”) la que obligó al cambio de TLCAN por T-MEC (en vigor desde el 1º de julio, 2020), que sólo aportó una mayor integración regional para el comercio de vehículos (de 62.5% a 75%), además de incorporar temas sobre digitalización, temas ambientales y laborales, cosa que se habría logrado simplemente con una actualización del mismo TLCAN.

Lo más relevante fueron las condiciones para el futuro, tal como lo explica la *American Chamber*: El T-MEC entró en vigor en julio de 2020 conservando su vigencia hasta el 1 de julio de 2026, a fin de tomar la decisión de prolongar el Tratado 16 años más (hasta 2042 con revisiones en 2032 y 2038), o bien, **si no hay consenso para continuar**, quedarían 10 años más con revisiones anuales para ir cerrando poco a poco el Tratado hasta el 2036.

[Proceso de revisión del TMEC - AmCham/ Mexico](#)

» ANÁLISIS

NEGATIVA DEL GOBIERNO DE TRUMP PARA LA CONTINUIDAD

La postura gubernamental norteamericana, de conformidad con lo estipulado en el mismo T-MEC, es de no participar del consenso para extender el plazo hasta 2042. Al contrario, se ha pronunciado por la *Revisión Anual* del tratado, lo que implicará un engorroso proceso de continuas negociaciones y renegociaciones anuales que pueden ser parciales o genéricas, siendo de hecho **la vía norteamericana para salirse del T-MEC en lugar de extender el plazo hasta 2042**.

De acuerdo con algunos expertos, esto supone serios predicamentos para México y Canadá, al punto de significar una señal negativa por escoger la vía paulatina de salir del T-MEC en los años próximos. **No hay ruptura o cancelación abrupta del T-MEC por ninguna de las partes, sino un proceso gradual para su conclusión**.

Lo que genera esta falta de “Consenso” para su extensión en el tiempo y las “Revisiones Anuales”, **es un clima y condiciones de desconfianza, incertidumbre e inestabilidad para las inversiones y los movimientos financieros y de capitales**

alrededor de los grandes e intensos volúmenes del comercio binacional (en el caso especial de México), y afectan negativamente a otros factores por la señal de adoptar una ruta de posible abandono del T-MEC por los norteamericanos:

“El T-MEC regula la mayor parte del comercio, empleos e inversiones en América del Norte. Una parálisis o un cambio radical en sus reglas de operación impactaría de forma directa en el costo de los productos cotidianos, el empleo en las industrias de exportación y la estabilidad del peso mexicano.”

[¿Por qué el T-MEC no se puede acabar de un día para otro? Conoce las tres reglas legales de vigencia y los escenarios comerciales que enfrenta México con EE. UU. y Canadá](#)

Esto que mencionan los expertos significa **inflación** o **encarecimiento** extendido de productos, que **afectaría los precios de exportación** y haría **menos competitivos los productos** nacionales en el mercado norteamericano, lo que significa **perder mercados**.

ECONOMÍA MEXICANA Y T-MEC, 2026



[El PIB de México registró un avance de 0.8% anual en 2025: Inegi](#)

No es el “apocalipsis de la economía nacional” pero si tiene algo de ello, pues es preocupante por el hecho de que el contexto interno del país es adverso por una economía doméstica que no crece (ni va a crecer), ya que el magro crecimiento de 0.8

% anual del PIB lo aporta la economía exportadora ligada al T-MEC.

Y esto impactaría también al empleo en las industrias de exportación en México que actualmente alberga unos cinco millones de trabajadores con empleo formal y “permanente”, poco más de una cuarta parte de los empleos formales “permanentes” en el país (22.7 millones totales, con 86.8% de “permanentes” y 13.2% de “eventuales”, abril 2026), registrados ante el IMSS.

Además, según especialistas, habría impactos devaluatorios en el tipo de cambio peso-dólar.

[IMSS registra más de 22.7 millones de empleos formales; salario promedio alcanza máximo histórico - LJA.MX Noticias México](#)

MÉXICO: CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA (PROYECCIONES, 2026)



[BBVA México ajusta previsión de PIB 2026 a 1.2%; afectan inversión y consumo](#)

Lo peor del caso es que la ruta norteamericana de las “Revisiones Anuales” frena o congela prácticamente los planes financieros y de inversión privada, nacional y extranjera a largo plazo, en el marco de una economía nacional que presenta un panorama sombrío por las siguientes realidades y tendencias:

[Revisión anual del T-MEC frena el potencial de crecimiento de México](#)

PRIMERO. La “Inversión Fija Bruta” (IFB, la real de nuevas inversiones) tiene ya más de 20 meses que no crece, y “el consumo” está disminuyendo, ambos renglones son considerados como los dos motores de la economía interna de México:

“La economía mexicana arrancó 2026 con señales de enfriamiento. En enero, tanto el consumo privado como la inversión fija bruta registraron caídas mensuales, lo que apunta a una desaceleración en los dos principales motores internos del crecimiento, de acuerdo con datos del Inegi... Cabe recordar que el consumo privado es el principal motor del crecimiento económico en México, con una participación cercana a 65% del PIB, por lo que cualquier deterioro en su dinámica impacta directamente la actividad económica.”

[Inegi: Inversión y consumo en México arrancan 2026 en terreno negativo](#)

SEGUNDO. Muy malas noticias para las clases bajas y medias del país, que están disminuyendo su consumo: *“Las cadenas departamentales de la ANTAD registraron una contracción en su actividad comercial, al reportar una caída del 4.2 por ciento a tiendas iguales y una baja del 3.2 por ciento a tiendas totales”* (mayo, 2026).

[Ventas ‘débiles’ en Tiendas de Autoservicio y Departamentales: ANTAD avanza apenas 0.8% en mayo - El Financiero](#)

TERCERO. Adicionalmente a la caída de la IFB, debe añadirse la alarmante incertidumbre y desconfianza del sector empresarial, que no considera confiable invertir en el México de hoy:

“EN MARZO, la inversión fija bruta cayó 3.1 por ciento y sumó 19 meses consecutivos de contracción... Además, se suma que, en la última encuesta de confianza empresarial del Banco de México, la percepción para invertir se deterioró y se redujo a 0 por ciento en mayo pasado, cuando en diciembre de 2024 era de 8.0 por ciento, es decir, por ahora no es un buen momento para colocar capitales en el país.”

[Pese a Plan México inversión no llega y frena el crecimiento - La Razón de México](#)

¿QUÉ Y CUÁNTO (%) EXPORTA MÉXICO A ESTADOS UNIDOS (2024)?

[Utilización del T-MEC para la exportación a Estados Unidos](#)

MÉXICO: INVERSIÓN FIJA BRUTA, CAE POR MÁS DE 20 MESES SEGUIDOS, 2026

[Inversión fija bruta - México ¿cómo vamos?](#)

MÉXICO, CAÍDA DEL CONSUMO PRIVADO, 2026



Nota: Serie elaborada mediante métodos econométricos.

Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México (SCNM). Indicador Mensual del Consumo Privado (IMCP), 2026.

[Indicador Mensual del Consumo Privado \(IMCP\)](#)

CUARTO. Con el gobierno de la 4T México está destruyendo de manera sistemática empresas de la Economía Formal, y algunas más están migrando hacia la “economía informal”, así ha ocurrido desde hace dos años y medio, según el Centro de Estudios Económicos del Sector Privado (CEESP-2025), y un estudio de Escuela de Negocios del ITESO (ENI) que asegura que: *“El país acumula 17 meses consecutivos de disminución en el número de patrones inscritos ante el IMSS, con un total de un millón 39 mil 227 negocios formales registrados a septiembre de 2025. En comparación con el mismo mes de 2024, se contabilizan 25 mil 318 empresas menos, lo que equivale a un promedio de 69 cierres diarios.”*

[Trabajo: México pierde empresas y genera menos empleo](#)

QUINTO. A la pérdida de empresas se suma la **pérdida del empleo formal**. La creación de empleo formal se ha detenido y comienza a mostrar una tendencia al deterioro en virtud del no crecimiento económico, aunado a la tendencia a la baja de la Inversión Fija Bruta y la pérdida de empresas privadas del sector formal, razón por la que el T-MEC es de suma y vital importancia para la conservación del empleo formal y la derrama económica que este sector supone en otros.

En la siguiente gráfica se ve la tendencia del empleo, particularmente durante **el gobierno de Sheinbaum**,

que registra serias pérdidas de empleos formales, pese a sus demagógicas “Mañaneras”.

El empleo formal en México registró pérdida de empleos en mayo de 2026
(Mayo, varios años)

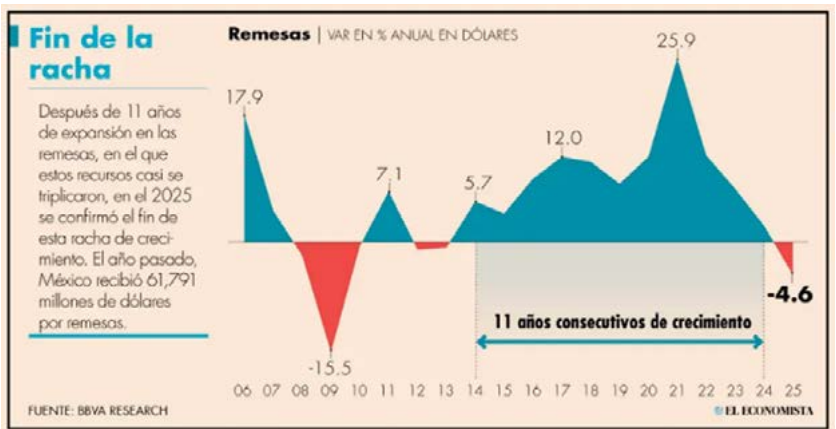


Fuente: IMSS

[México pierde 29.922 empleos formales mientras espera algún impulso por el Mundial](#)

SEXTO. Otro factor importante, tanto para la economía nacional como para las familias beneficiadas, es la **reducción constante en el renglón de las remesas**, que disminuyen en sus montos, además de ser objeto de presiones por parte del gobierno de Trump y su política contra el gobierno mexicano de la 4T.

MÉXICO: REMESAS IMPACTO EN PIB NACIONAL, INGRESO Y CONSUMO DE FAMILIAS, 2006-2026



[Remesas recibidas por mexicanos en el 2025 mostraron caída de 4.6%](#)

El tema es que las remesas no sólo son un muy importante ingreso directo para las familias del país, sino que participan de un esquema financiero nacional de alto nivel que está ligado al T-MEC, como lo reconoce la Unión de Instituciones Financieras Mexicanas (UNIFIMEX), que asegura que el sector financiero de México participa del 70%

de la recepción y dispersión de recursos financieros ligados a las remesas, y que constituyen un **“motor financiero del T-MEC”**, por lo que no son solo importantes para las familias.

[Remesas: motor financiero del T-MEC](#)

La nefasta política de Trump para obstaculizar el envío de remesas a México (Orden Ejecutiva del 19 de mayo, 2026), además de imponer injustos gravámenes a dinero que ya pagó sus impuestos en ese país, afecta a las instituciones financieras.

[Golpe a las remesas de México: Trump firma decreto que obliga a bancos a investigar transferencias de migrantes - Infobae](#)

Las remesas, al entrar en espacio negativo, impactan también directamente al PIB nacional que de por sí no crece, según apunta el último reporte especializado de BBVA (marzo, 2026):

“En 9 de los últimos 10 meses, las remesas han registrado retrocesos. El aumento en diciembre de 2025 podría haber sido inusual, explicado posiblemente por el adelanto en el envío de estos recursos para evitar el pago del nuevo impuesto a las remesas en efectivo.”

[2026-03-02 Remesas y Dependencia](#)

REMESAS A LA BAJA: PARA CALIBRAR IMPACTO FINANCIERO, 2025-2026

GRÁFICA 1. REMESAS FAMILIARES A MÉXICO POR MES, 2023-2026
(VARIACIÓN % ANUAL EN US DÓLARES)



Fuente: BBVA Research a partir de datos del Banco de México.

[2026-07-01 Remesas y Empleo MigMex](#)

Para mejor calibrar el impacto negativo de las “Revisiones Anuales” del T-MEC ya asumida por Donald Trump conviene tomar en cuenta no solo las declaraciones optimistas del gobierno mexicano sino también las observaciones de los análisis de expertos como Rocío Mejía de *Global Trade* y Ari Saks de *EY México*:

*“la negociación se mueve entre escenarios que van desde una discusión prolongada hasta el uso de la **“Sunset Clause (cláusula de extinción)”** como herramienta de presión, que abriría la puerta a revisiones anuales bajo volatilidad política (que es lo que está sucediendo)...En el escenario de ruptura, EY México estimó que los aranceles efectivos que enfrentaría México subirían del 9 % al 17 %, **con una caída proyectada de 0,7% del producto interno bruto (PIB) en 2027**, mientras la media entre los especialistas proyectan un repunte de 1,8%, sin tomar en cuenta este escenario.”*

[Un tropiezo del T-MEC elevaría aranceles y restaría PIB a México](#)

SÉPTIMO. La inflación no cede y se ubica por arriba del 3% (más-menos un punto) previsto por el Banco de México (para fijar tasas de interés y controlar inflación) y el Paquete Económico 2026. Por el momento ha sido muy difícil controlar la inflación (3.5% anualizada en junio 2026), particularmente en materia de alimentos y energéticos (gasolina, diésel, gas y electricidad), además de la denominada inflación subyacente (4.12% anualizada en junio 2026), que mide la variación y tendencia real del aumento general promedio de precios.

Especialistas y empresas consideran que el fenómeno inflacionario en México no es alarmante, pero las dificultades del T-MEC podrían provocar el fenómeno de una inflación importada por la vía del comercio exterior, que tiene más de un 80 por ciento de su volumen con los Estados Unidos: *“Entre enero y noviembre de 2025 el comercio bilateral entre México y Estados Unidos se ubicó en **802 mil 300 millones de dólares**, un nivel sin precedente para un periodo similar, revelan datos oficiales de aquel país. De esta forma, nuestro país se reafirmó como el principal socio comercial de la mayor potencia económica del mundo.”*

[La Jornada: Comercio entre Estados Unidos y México supera 802 mil mdd](#)

[Revisión del T-MEC 'pegará' a México: Inflación importada y menos empleo probarán la fortaleza económica | CONCANACO SERVYTUR](#)

[Inflación en México 'mete freno' y se desacelera a 3.55% en junio: ¿Qué productos bajaron más de precio? - El Financiero](#)

Claudia Sheinbaum, en sus tradicionales mañaneras, asume correctamente que el T-MEC no se extingue de manera automática y abrupta, pero queda claro para las empresas transnacionales que la **“Cláusula Sunset” (cláusula de extinción) es la puerta de salida para abandonar este Tratado por la vía de las “Revisiones Anuales”, como está ocurriendo**, en tanto que el mismo clausulado indica que no hay modo de abandonar el T-MEC de forma *fast track*, por apuntarlo de alguna manera.

Desde ahora, y en este momento, se puede afirmar de forma clara, como lo apuntan los expertos en el T-MEC, que los grandes capitales y empresas del mundo ya enviaron a “la congeladora”, sus planes de nuevas inversiones de largo plazo en México, y sus efectos se verán muy pronto.

El mensaje enviado por el gobierno de Trump, a todo capital e inversión empresarial es claro desde este momento: **México ya salió de la órbita de aliados confiables de los Estados Unidos**, en lo político y económico, por eso el T-MEC entra en proceso de la “amenaza trumpiana” de su terminación.

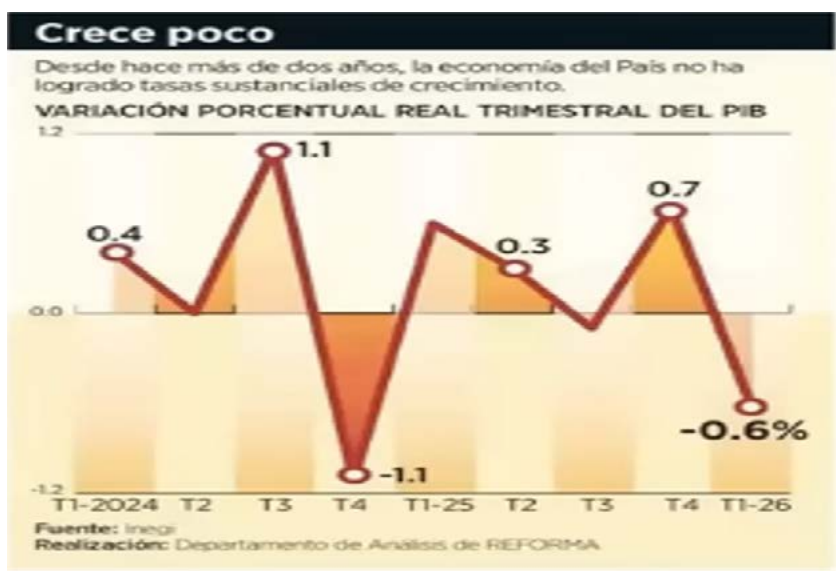
[Esta es la razón por la que Estados Unidos no renovaría el T-MEC, según Donald Trump: ¿qué consecuencias tendría para México y Canadá? - El Heraldo de México](#)

En fríos términos geopolíticos, la 4T y sus **alianzas globales** (Rusia y China), **continentales** (Cuba, Venezuela, Colombia) y **locales** (cárteles del narco), ya lesionaron el T-MEC, y esto pronto se reflejará en el otro pilar que todavía sostiene un magro crecimiento de la economía mexicana, que es la Estabilidad Macroeconómica. Sin duda, la situación presagia tiempos sumamente difíciles para los mexicanos.

Es cierto que Donald Trump está utilizando el T-MEC como arma de presión política contra México y Canadá para fines electorales y políticos, pero quien padecerá inmerecidamente los efectos de esta pugna geopolítica será el pueblo mexicano, ya que los gobiernos de la *Cuarta Transformación* son aún peores, por sus liderazgos políticos inmensamente corruptos y putrefactos, que han sido financiados durante años por el dinero sangriento de desalmados criminales y asesinos.

En este mismo contexto, el siguiente cuadro (con base en datos del INEGI), muestra que la economía mexicana está en claro declive, y que la actual gestión de Claudia Sheinbaum es aún peor que la del mismo López Obrador, en el marco de la renegociación del T-MEC.

CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA MEXICANA CON CLAUDIA SHEINBAUM



Diario Reforma, mayo-junio 2026

Justo por todas las razones expuestas, crece el presagio de que el segundo semestre de 2026 será el inicio de uno de los periodos más difíciles y oscuros para la economía nacional y las familias del país, aunque algo podría cambiar si Donald Trump pierde las elecciones intermedias en su país.